

معهد الخليج



الحائز على جائزة أفضل معهد تدريبي في الخليج



برنامج إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

فكرة الدورة

- تسعى هذه الدورة التدريبية الافتراضية التي يقدمها معهدنا في إدارة العقود للمهنيين غير المتخصصين بالعقود، إلى تزويدك بالمهارات اللازمة لتعزيز فهمك للكفاءات الرئيسية فيما يتعلق بالعقود و الالتزامات التجارية وقانون العقود، و ذلك لتعزيز وجودك القيادي. من خلال تطبيق هذه المعرفة على دورك المهني والمهام والتحديات التي تواجهها في عملك، ستزيد مساهمتك في التفاوض على العقود وإدارتها.

سيطور المشاركون الكفاءات التالية:

- فهم أساسيات ماهية التعاقد و أنواعه و الالتزامات التجارية
- القدرة على التفاوض الفعال في العملية التعاقدية
- القدرة على تمييز الاختلافات بين أنواع العقود
- القدرة على تقييم المخاطر أثناء التعاقد

أهداف الدورة

تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تمكين المشاركين من الإجابة على الأسئلة التالية و تحقيق النتائج ذات الصلة:

- ما هي أساسيات و أنواع العقود؟
- ما هي المفاهيم الأساسية في الالتزامات التجارية؟
- ما هي الاختلافات التي يمكن استخدامها لتعكس المتطلبات المختلفة؟
- ما هي الاختلافات القضائية في الأعمال التجارية الدولية؟
- ما درجة التقارب الموجودة في العقود الدولية؟
- ما هي بعض البنود المعتادة في العقود؟
- كيف يمكننا تحديد و إدارة المخاطر في العقود؟



الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدريبية تناسب الفئات التالية:

- المهنيين والقادة - سواء كانوا مشاركين في إدارة العقود أم لا - الذين يرغبون في معرفة المزيد عن التفاوض على العقود وإدارة المخاطر
- الأفراد المرشحون لشغل مناصب في إدارة العقود الراغبين في تحسين المعرفة العملية و القانونية

محاوِر الدورة

مقدمة عن العقود

- فكرة العرض و القبول; تقديم العروض، التقييم، منح العقد
- استراتيجية التعاقد
- نطاق العمل و الأحكام و الشروط
- المصطلحات القانونية في العقود
- مراحل العملية التعاقدية

أنواع الاتفاقيات التعاقدية

- أنواع العقود المختلفة
- عقود المبالغ المقطوع
- عقود التكاليف المستردة
- عقود الوقت و تامواد
- كيفية إدارة العقود المختلفة

العلاقات التجارية و الالتزامات

- الهيكل التعاقدية للعلاقات التجارية الدولية
- المصطلحات الأساسية المستخدمة في عالم التجارة



- العلاقات الأساسية التي ينطوي عليها العقد:
- الإعسار والإفلاس
- حل النزاعات
- فهم أساسيات القانون التجاري و الالتزامات و العلاقات الرئيسية التي تقوم عليها هذه الالتزامات

اليوم الرابعالعقود القياسية و الشروط المشتركة

- مفهوم العقد النموذجي
- كيفية استخدام الشروط القياسية
- بنود العقد:
- التعاقد من الباطن
- التعاقد من الباطن
- مسؤولية العيوب
- الأضرار المقطوعة و العقوبات و حدود المسؤولية

إدارة العقود و تقييم المخاطر

- دور المدير الإداري و مدير العقد
- طرق التحكم في مخاطر الطرف الثالث
- مفهوم الخسارة التبعية

معهد الخليج



الحائز على جائزة أفضل معهد تدريبي في الخليج